

- Β' εξάμηνο 2007 -

Τα προγράμματα εξ αποστάσεως εκπαίδευσης του ΕΤΙ προσφέρουν ευκαιρίες εκπαίδευσης στους εργαζομένους των τραπεζών που διαμένουν ακόμη και στις πιο απομακρυσμένες περιοχές της ελληνικής περιφέρειας.

Διεθνώς έχει αποδειχθεί ότι η μικτή εξ αποστάσεως εκπαίδευση είναι η πιο αποτελεσματική. Έτσι το ΕΤΙ συνδυάζει κατάλληλα διαμορφωμένο εκπαιδευτικό υλικό, που υποκαθιστά τη φυσική παρουσία του εισηγητή με συνάντηση, η οποία συνήθως διοργανώνεται σε μεγάλες πόλεις της περιφέρειας, στη μέση ή το τέλος κάθε προγράμματος, εξασφαλίζοντας την εμπέδωση των γνώσεων.

Τα προγράμματα αυτά διευκολύνουν τις τράπεζες στην ταυτόχρονη εκπαίδευση μεγάλου αριθμού εργαζομένων, χωρίς να υφίστανται το κόστος μετακίνησής τους στην Αθήνα και να διαταράσσεται η λειτουργία του δικτύου από πολυήμερες απουσίες του προσωπικού. Οι ειδικά εκπαιδευμένοι εισηγητές, το έμπειρο προσωπικό του ΕΤΙ και τα άρτια συνοδευτικά εγχειρίδια διασφαλίζουν την υποστήριξη των εκπαιδευομένων σε όλη τη διάρκεια κάθε προγράμματος. Οι συμμετέχοντες ρυθμίζουν ελεύθερα τον προσωπικό χρόνο μελέτης (ο οποίος υπολογίζεται σε 4-5 ώρες την εβδομάδα), δεσμευόμενοι μόνο από την τήρηση των προθεσμιών αποστολής των ασκήσεων.

Πρακτικές πληροφορίες

Η έγκαιρη δήλωση συμμετοχής (με όλα τα στοιχεία που ζητούνται) είναι απαραίτητη για την ομαλή διεξαγωγή των προγραμμάτων.

Το εκπαιδευτικό υλικό συνοδεύεται από οδηγό σπουδών, στον οποίο αναφέρονται οι ημερομηνίες αποστολής των ασκήσεων από τους εκπαιδευομένους. Η τήρηση των προθεσμιών είναι επιβεβλημένη για να θεωρείται μια συμμετοχή έγκυρη.

Οι συμμετέχοντες θα πρέπει να γνωρίζουν ότι, σε περίπτωση που διακόψουν το πρόγραμμα, το κόστος συμμετοχής τους καταβάλλεται

- ολόκληρο, αν δεν επιστραφεί το εκπαιδευτικό υλικό,
- σε ποσοστό 30%, αν το εκπαιδευτικό υλικό επιστραφεί σε άριστη κατάσταση εντός 15 ημερών από την έναρξη του προγράμματος.

Δηλώσεις συμμετοχής

κ. Μάρκο Θωμαδάκη, τηλ.: 210 33 86 400, fax: 210 36 13 842 & 210 36 18 714

e-mail: seminar_eti@hba.gr



ΕΠΙΠΕΔΟ II - Τραπεζικές εργασίες

Η ΜΕΘΟΔΟΛΟΓΙΑ ΤΩΝ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΕΩΝ**ΣΤΗΝ ΤΡΑΠΕΖΙΚΗ ΠΡΑΚΤΙΚΗ****ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΕΞ ΑΠΟΣΤΑΣΕΩΣ****Σεμινάριο εξειδικευμένων γνώσεων****5 Νοεμβρίου 2007 – 23 Ιανουαρίου 2008**

Η σημερινή παγκόσμια υπερπροσφορά χρήματος έχει οδηγήσει σε στρατηγικές ανακατατάξεις ή/και συγχωνεύσεις επιχειρήσεων, ακόμη και διεθνούς εμβέλειας, πρακτική την οποία ακολούθησαν οι τράπεζες σε πανευρωπαϊκό και τοπικό επίπεδο. Στο πλαίσιο αυτό η αξιοποίηση των διαθεσίμων των τραπεζών λαμβάνει ιδιαίτερη σημασία. Έτσι, πρωταρχικό μέλημα των πιστωτικών ιδρυμάτων είναι η συνεχής παρουσίαση νέων χρηματοδοτικών προϊόντων, τα οποία:

- θα είναι ελκυστικά προς τους πελάτες και ταυτόχρονα θα ικανοποιούν τις ανάγκες τους,
- θα είναι ιδιαίτερα αποδοτικά για τις τράπεζες – λόγω πλέον του μικρού περιθωρίου μεταξύ επιτοκίων χορηγήσεων και καταθέσεων – αλλά και όσο το δυνατόν μειωμένου κινδύνου.

Η επίτευξη των παραπάνω στόχων προϋποθέτει επαρκή γνώση:

- της χρηματοδοτικής λειτουργίας και του κανονιστικού πλαισίου που διέπει τη συγκεκριμένη αγορά,
- της ανάλυσης και αξιολόγησης των ποσοτικών και ποιοτικών κριτηρίων κάθε δανειοδοτούμενου (φυσικού ή νομικού προσώπου),
- του νομικού πλαισίου που διέπει τη λειτουργία και τα προϊόντα του χρηματοδοτικού τομέα (προς ιδιώτες και επιχειρήσεις) σε κάθε φάση της εξέλιξής τους (προσέγγιση, υλοποίηση, παρακολούθηση).

Με αυτά τα δεδομένα οι χρηματοδοτήσεις αποτελούν ίσως τη σημαντικότερη τραπεζική εργασία, τόσο γιατί συνιστά κύρια πηγή εσόδων όσο και γιατί λανθασμένοι χειρισμοί είναι δυνατόν να εκθέσουν σε κίνδυνο τα συμφέροντα των τραπεζών.

Σκοπός:

Η συστηματοποιημένη και με πρακτική προσέγγιση παρουσίαση των γνώσεων που απαιτούνται για την προώθηση ασφαλών και αποδοτικών πιστοδοτήσεων.

Μαθησιακά αποτελέσματα:

Μετά το τέλος του προγράμματος οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- κατανοούν το σύνολο της χρηματοδοτικής λειτουργίας των τραπεζών,
- χειρίζονται με ασφάλεια βασικά νομικά θέματα που ανακύπτουν τόσο κατά τη διαδικασία των χρηματοδοτήσεων όσο και κατά τη μετέπειτα πορεία αυτών (ομαλή ή μη εξέλιξη),
- διερευνούν τα οικονομικά στοιχεία των επιχειρήσεων και να αξιολογούν τα χρηματοδοτικά αιτήματα της εταιρικής πελατείας,
- γνωρίζουν τα χαρακτηριστικά των βασικών χρηματοδοτικών προϊόντων και να τα προσαρμόζουν ανάλογα με τις συνθήκες της αγοράς και τις ανάγκες των πελατών,
- καταρτίζουν συνολικό πακέτο συνεργασίας με τον επιχειρηματικό πελάτη,
- διενεργούν συμβουλευτική πώληση.

Συμμετέχοντες: Εργαζόμενοι δικτύου και κεντρικών υπηρεσιών, με μικρή ή μεσαία εμπειρία στις τραπεζικές χρηματοδοτήσεις.

Προαπαιτούμενα: Οι συμμετέχοντες θα πρέπει να διαθέτουν περισσότερα από ένα έτος εμπειρίας σε τραπεζικές εργασίες.

Δηλώσεις συμμετοχής:

Οι δηλώσεις συμμετοχής με τα πλήρη στοιχεία των εκπαιδευομένων (κατάστημα - ταχ. διεύθυνση - υπηρεσία - τηλέφωνο) θα πρέπει να υποβληθούν το αργότερο μέχρι τις 26 Οκτωβρίου 2007, στο e-mail: seminar_eti@hba.gr

Δίδακτρα: 430 €

Θεματολογία

- Βασικά στοιχεία θεσμικού πλαισίου
- Γενικοί – Ειδικοί κανόνες και κριτήρια χρηματοδοτήσεων
- Περιεχόμενο και διαδικασία της χρηματοδοτικής λειτουργίας
- Νομικά θέματα που άπτονται της πιστοδοτικής διαδικασίας (μορφές εμπορικών εταιρειών, νομιμοποίηση αυτών και ευθύνη εταίρων, χορηγητικές και εξασφαλιστικές συμβάσεις, είδη υπέγγυων αξιογράφων, διαχείριση εξασφαλίσεων) και της αποτελεσματικής διασφάλισης των κινδύνων,
- Ισολογισμός, ανάλυση και διερεύνηση οικονομικών στοιχείων – Βασικοί αριθμοδείκτες – Λειτουργία επιχείρησης και παραγωγικό–συναλλακτικό κύκλωμα αυτής
- Διερεύνηση – επαλήθευση των πιστοδοτικών αναγκών και αξιολόγηση του εκάστοτε αιτήματος
- Διαδικασία χρηματοδότησης – Πρακτικές εφαρμογές
- Βασικές και εναλλακτικές μορφές χρηματοδοτήσεων
- Συμβουλευτική πώληση χρηματοδοτικών προϊόντων