



Σεμινάριο Εξαγωγών

Σωστή Προετοιμασία Επιχείρησης & Προϊόντος
για μια Σωστή Εξαγωγική Διαδρομή



Κωδικός

Τίτλος Εκπαιδευτικού Προγράμματος

Διάρκεια

Ημερομηνίες
Διεξαγωγής

ΕΤ.06

Σωστή Προετοιμασία Επιχείρησης &
Προϊόντος για μια Σωστή Εξαγωγική Διαδρομή

24Δ.Ω.

26–28/11/2015

Σε ωράριο 08:30 – 16:30

Κόστος Σεμιναρίου: 480€

Πληροφορίες και δηλώσεις συμμετοχής 2108257812 (κα Βόγλη)

Εκπαίδευση ειδικά σχεδιασμένη για το ΙΒΕΠΕ - ΣΕΒ

ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ ΕΞΑΓΩΓΩΝ

Σωστή προετοιμασία επιχείρησης & προϊόντος για μια σωστή εξαγωγική διαδρομή

Σεμινάριο εξειδικευμένων γνώσεων

Οι εξαγωγές και η εξωστρέφεια γενικότερα αποτελούν σήμερα μονόδρομο για την επιβίωση των ελληνικών επιχειρήσεων, αλλά και για την έξοδο της χώρας από την οικονομική κρίση, κάτι το οποίο έχει αντιληφθεί πλέον το σύνολο της ελληνικής επιχειρηματικής κοινότητας.

Η ανάληψη εξαγωγικής δραστηριότητας αναμφισβήτητα συνδέεται με πολλά πλεονεκτήματα τόσο για την ίδια την επιχείρηση, όσο και για το γενικότερο οικονομικό περιβάλλον μέσα στο οποίο λειτουργεί.

Οι εξαγωγές είναι μια σύνθετη διαδικασία που προϋποθέτει υπομονή, επιμονή και **γνώσεις**.

Σκοπός:

Να παρουσιαστούν, με πρακτικό τρόπο, όλα τα στάδια προετοιμασίας μιας επιτυχημένης εξαγωγικής δραστηριότητας, καθώς και οι διαδικασίες για σωστές και ασφαλείς εξαγωγές, χωρίς εκπλήξεις, λάθη και απώλεια οικονομικών πόρων.

Μαθησιακά αποτελέσματα:

Μετά το τέλος της εκπαίδευσης οι συμμετέχοντες θα έχουν κατανοήσει όλα τα στάδια προετοιμασίας μιας επιτυχημένης εξαγωγής και θα είναι σε θέση να σχεδιάσουν ή/και να βελτιώσουν τη δική τους εξαγωγική δραστηριότητα.

Συμμετέχοντες:

Η εκπαίδευση απευθύνεται σε νέους εξαγωγείς και στελέχη εξαγωγικών επιχειρήσεων που θέλουν να έχουν μια ολοκληρωμένη εικόνα της εξαγωγικής διαδρομής για το καλύτερο δυνατό αποτέλεσμα στην προσπάθειά τους.

Εισηγήτρια:

κα Τζένη Σκοτίδη

Διαθέτει πολύπλευρη & πολυετή εμπειρία ως Τραπεζικό Στέλεχος σε Αμερική και Ελλάδα, σε θέματα Εξαγωγών, Trade Finance, International Relations & Correspondent Banking. Σπούδασε

στην Αμερική Marketing (BSc) και Banking (MSc - American Institute of Banking). Ειδικεύεται στη σωστή προετοιμασία μιας εξαγωγικής δραστηριότητας, καθώς και στη διαχείριση Εξαγωγικών Διαδικασιών (Outsourcing Export services).

Διάρκεια: 24 ώρες.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ ΕΞΑΓΩΓΩΝ

Σωστή προετοιμασία επιχείρησης & προϊόντος για μια σωστή εξαγωγική διαδρομή

Θεματολογία

- Προετοιμασία και οργάνωση εξαγωγικής επιχείρησης
- Σύνταξη εξαγωγικού Business Plan
- Κατοχύρωση εμπορικού σήματος
- Επιλογή και τιμολόγηση προϊόντος
- Πιστοποίηση προϊόντος και συσκευασίας
- Δημιουργία δειγμάτων προς αποστολή
- Δημιουργία επαγγελματικής σελίδας
- Μέσα προβολής: Internet, Newsletters, Εκθέσεις, B2B ιστοσελίδες
- Προετοιμασία για συμμετοχή σε εμπορικές εκθέσεις
- Διαπολιτισμική επικοινωνία
- Επιλογή χώρας ζήτησης και εντοπισμός πελατολογίου
- Το εργαλείο της SWOT Ανάλυσης
- Διαχείριση πελατολογίου
- Σύναψη συμφωνιών με συμφέροντες όρους πληρωμής
- Διασφάλισης πληρωμής εξαγωγής
- Μέσα Διεθνών Πληρωμών
- Irrevocable and confirmed Letter of Credit
- Πως επιβεβαιώνουμε ένα L/C
- Σωστή προετοιμασία φορτωτικών εγγράφων βάσει Ενέγγυων Πιστώσεων και Συμβάσεων
- Τα πιο συνηθισμένα λάθη στην προετοιμασία φορτωτικών εγγράφων
- Όροι Παράδοσης Εμπορευμάτων Incoterms
- Ασφάλιση πιστωτικού κινδύνου
- Διεκπεραίωση φόρτωσης, επικοινωνία με μεταφορικές εταιρείες και εκτελωνιστές
- Τελωνειακά & Φορολογικά Θέματα – Ηλεκτρονικό Τελωνείο
- Επικοινωνία με Τράπεζες και οργανισμούς

- Τραπεζικές διαδικασίες
- Προετοιμασία εξαγωγικής επιχείρησης και προϊόντος για εξαγωγές εκτός ΕΕ, π.χ. Η.Π.Α., Ρωσία, Κίνα
- Τελικός έλεγχος μιας επιτυχημένης εξαγωγής και αποστολή φορτωτικών μέσω τράπεζας στον αγοραστή.